



## STELLE ALS VERTRIEBSMITARBEITER / KEY-ACCOUNT (M/W/D)

### Das wird Ihr Aufgabengebiet:

- Konzeptionelle Vertriebsaufgaben wie Betreuung von Key-Accounts
- Aufgaben der Produktwerbung
- Aktive strategische Erweiterung unseres Kundenkreises

### Das bieten wir Ihnen:

- Monatlicher Festlohn zzgl. Zulagen
- Arbeitszeitkonto
- 30 Tage Urlaub, je nach Betriebszugehörigkeit auch mehr
- Gesundheitsvorsorge/-programme z.B. Firmenläufe, Job-Rad-Leasing
- Mitarbeitererevents

### Das bieten Sie uns:

- ein abgeschlossenes Studium an einer Fach- oder Hochschule vorzugsweise im Bereich BWL/Marketing
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Marketing/ Vertrieb mit direkter Kundenerfahrung
- Kundenorientiertes Denken und Handeln
- Systematische und selbständige Arbeitsweise
- Sehr gute Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Technisches und betriebswirtschaftliches Verständnis

Werden Sie Teil unseres Teams und senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen:

Per E-Mail: [bewerbung@epsa.de](mailto:bewerbung@epsa.de)

Per Post: EPSa Elektronik & Präzisionsbau Saalfeld GmbH  
Remschützer Straße 1  
07318 Saalfeld

