

Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d/u)

Ihr Aufgabenbereich:

- Betreuung des vorhandenen Kundenstamms im Team und enge Zusammenarbeit mit unserem Key Account
- Neukundenakquise in Absprache mit unserem Key Account
- Erstellung von Angeboten für Kunden - von der Preisverhandlung über Angebotsabgabe sowie deren Nachverfolgung in enger Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen
- Beobachtung vorhandener, möglicher Absatzmärkte bezüglich Absatzvolumen, Preisgestaltung, Mitwettbewerbern, Produktentwicklungen, Absatz- und Werbestrategien
- Pflege von Kundenkontakten – Besuch von Kunden vor Ort bzw. Empfang und Betreuung von Kunden im Haus
- Besuch von Messen und Ausstellungen

Wir bieten Ihnen:

- einen sicheren Arbeitsplatz und attraktive Vergütung einschließlich Beteiligung am Unternehmensergebnis
- 30 Tage Grundurlaub /je nach Betriebszugehörigkeit bis zu 33 Tagen
- Praxisorientierte und individuelle Einarbeitung
- Gute Work-Life-Balance mit einer 38-Stunden-Woche, flexiblen Arbeitszeiten und bezahlte Freistellungstage in bestimmten Lebenssituationen
- Pausenbereiche mit Küchenausstattung, Snack- und Getränkeautomaten
- freundschaftliche und offene Unternehmenskultur mit regelmäßigen Sommerfesten und der jährlichen Weihnachtsfeier
- betriebliche Altersversorgung und die Möglichkeit des JobRad-Leasings
- Vergünstigtes Deutschlandticket (Jobticket) über den Arbeitgeber

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes elektrotechnisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium, oder eine abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Berufsausbildung, ggf. mehrjährige Berufserfahrung
- Sie bringen Erfahrung und Freude am Vertrieb mit und zeichnen sich, neben einer hohen Kundenorientierung, auch durch eine strukturierte Arbeitsweise aus
- Sie besitzen gute IT-Kenntnisse, insbesondere in MS Office und sachgebietsspezifischer Software
- Sie sind teamfähig, flexibel und besitzen eine hohe Einsatzbereitschaft
- Sicheres und professionelles Auftreten und sehr gute Kommunikationsfähigkeit in Wort und Schrift sind für Sie selbstverständlich

Die beste Zeit zum Bewerben ist jetzt! Bewerben Sie sich an: bewerbung@epsa.de